

## Modüler pano nasıl kullanılır?

- 1. A4 sayfalarını renkli yazıcıda, ölçeğini “kağıda sığdır” seçeneğini seçerek yazdırın. Eğer ölçek kısmında “kağıda sığdır” seçeneği yoksa “gerçek boyut” seçeneğini seçebilir ya da özel ölçeklendirerek “21 yükseklik, 29,7 genişlik” seçebilirsiniz.**
- 2. Yazdırdığınızda beyaz kalan köşeler olursa makas yardımıyla kesebilirsiniz.**
- 3. Son sayfadaki görsele bakarak sayfaları birleştirip sabitleyin.**



@aksarayram\_68



@aksaray\_ram

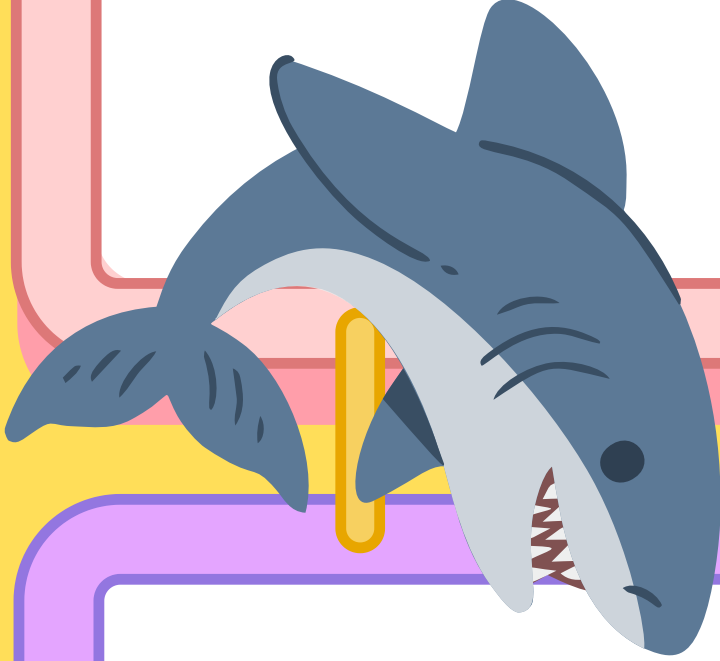


03822125737



aksarayram.meb.k12.tr

# KÖPEK BALIĞI REKABETE GİRME



**Bu stratejide karşı tarafın istekleri dikkate alınmaz. Haklı olduğundan emin olduğun durumlarda, karar vermek için sürenin kısıtlı olduğu zamanlarda karşı tarafla rekabete girebilirsin.**



**ÇATIŞMA ÇÖZM**



**STRATEJİLERİ**

# **ÇATIŞMA**

**İki veya daha fazla kişi ya da grup arasında çeşitli sebeplerden kaynaklanabilen anlaşmama durumu.**



**BAYKUŞ  
YÜZLEŞME**



*AYIÇIK  
UYMA*

**Bu statejide önemli olan çatışma**



**TILKI  
UZLAŞMA**

**Bu stratejide yaşanan çatışmayı**





**KAPLUMBAĞA  
GERİ ÇEKİLME**



**Bu stratejiyi kullanan kişi çatışmayı  
özmeyi önemser. bunu yaparken de  
hem kendi isteklerini hem de karşı  
tarafın isteklerini göz önüne alır, iki  
tarafında kazançlı çıkacağı bir çözüm  
için çaba gösterir. yaşadığın büyük  
çatışmalarda bu stratejiyi  
kullanabilirsin.**

**yaşadığın kişiyle aranın bozulmaması, bir tatsızlık çıkmamasıdır bu sebeple kişi haklı dahi olsa kendi isteklerinden vazgeçer ve karşı tarafın isteği yerine getirilir. Çatışmaya neden olan durum senin için çok önemli değil, fakat karşı taraf için çok önemliyse, bu çatışmanın şu an zamanı olmadığını düşünüyor ve çatışmaya girmek istemiyorsan uyma stratejisini kullanabilirsin.**

**bir çözüme kavuşturmak en temel amaçtır. Bunu yaparken de çatışmanın içerisindeki her iki tarafta kendi isteklerinin bir kısmından vazgeçmek durumunda kalabilirler. Çatışmaya neden olan durum karmaşık ve senin için yorucu bir durumsa, geçici çözümlerin işlevsel olabileceğini düşünüyorsan karşı tarafla uzlaşmaya gidebilirsin.**

**Bu stratejiyi kullanan kişiler  
çatışmayla karşılaştıklarında tıpkı  
bir kaplumbağa gibi içe kapanırlar.  
Çatışmaya girmek senin için  
kazançlı olmayacaksa, çatışmanın  
çözümü için ihtiyaç duyulan gerekli  
zamana sahip değilsen çatışmadan  
geri çekilebilirsin.**



@aksarayram\_68



@aksaray\_ram



03822125737



aksarayram.meb.k12.tr



### KÖPEK BALIĞI REKABETE GİRME

Bu stratejide karşı tarafın istekleri dikkate alınmaz. Haklı olduğundan emin olduğun durumlarda, karar vermek için sürenin kısıtlı olduğu zamanlarda karşı tarafla rekabete girebilirsin.



## ÇATIŞMA ÇÖZME STRATEJİLERİ

### ÇATIŞMA

İki veya daha fazla kişi ya da grup arasında çeşitli sebeplerden kaynaklanabilen anlaşmazlık durumu.



### BAYKUS YÜZLEŞME

Bu stratejiyi kullanan kişi çatışmayı çözmeyi önemser. bunu yaparken de hem kendi isteklerini hem de karşı tarafın isteklerini göz önüne alır, iki tarafında kazançlı çıkacağı bir çözüm için çaba gösterir. yaşadığın büyük çatışmalarda bu stratejiyi kullanabilirsin.



### AYIĞIK UYMA

Bu stratejide önemli olan çatışma yaşadığın kişiyle aranın bozulmaması, bir tatsızlık çıkmamasıdır bu sebeple kişi haklı dahi olsa kendi isteklerinden vazgeçer ve karşı tarafın isteği yerine getirilir. Çatışmaya neden olan durumunun için çok önemli değil, fakat karşı taraf için çok önemliyse, bu çatışmanın şu an zamanı olmadığını düşünüyor ve çatışmaya girmek istemiyorsan uyma stratejisini kullanabilirsin.



### TILKI UZLAŞMA

Bu stratejide yaşanan çatışmayı bir çözüme kavuşturmak en temel amaçtır. Bunu yaparken de çatışmanın içerisindeki her iki tarafta kendi isteklerinin bir kısmından vazgeçmek durumunda kalabilirler. Çatışmaya neden olan durum karmaşık ve senin için yorucu bir durumsa, geçici çözümlerin işlevsel olabileceğini düşünüyorsan karşı tarafla uzlaşmaya gidebilirsin.



### KAPLUMBAĞA GERİ ÇEVİLME

Bu stratejiyi kullanan kişiler çatışmayla karşılaştıklarında tıpkı bir kaplumbağa gibi içe kapanırlar. Çatışmaya girmek senin için kazançlı olmayacaksa, çatışmanın çözümü için ihtiyaç duyulan gerekli zamana sahip değilsen çatışmadan geri çekilebilirsin.